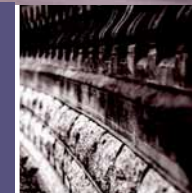




SUNGARD

財務管理システムの効果的導入方法



2006年12月7日
サンガード・アジア・パシフィック
柳 洋二郎

本資料に含まれる情報の無断転記を禁じます。

www.sungard.com

- 弊社ご紹介
- SunGardが考えるトレジャリー・マネージメント・ソリューション
- システム化の考え方
- SunGard財務管理ソリューション全体像

アウトライン

1986年 新規株式公開(NYSE: SDS)

2005年9月 米投資ファンド会社により買収、非公開

2005年 収益 40億米ドル

全世界のTop50の金融機関全てを含む25,000以上のクライアント

全世界で約 16,000 名のプロフェッショナル

フィナンシャル・パッケージ・ソフトウェア市場におけるリーディング・カンパニー

コンテンジェンシー・プラン及び災害(障害)復旧対策におけるリーディング・ベンダー

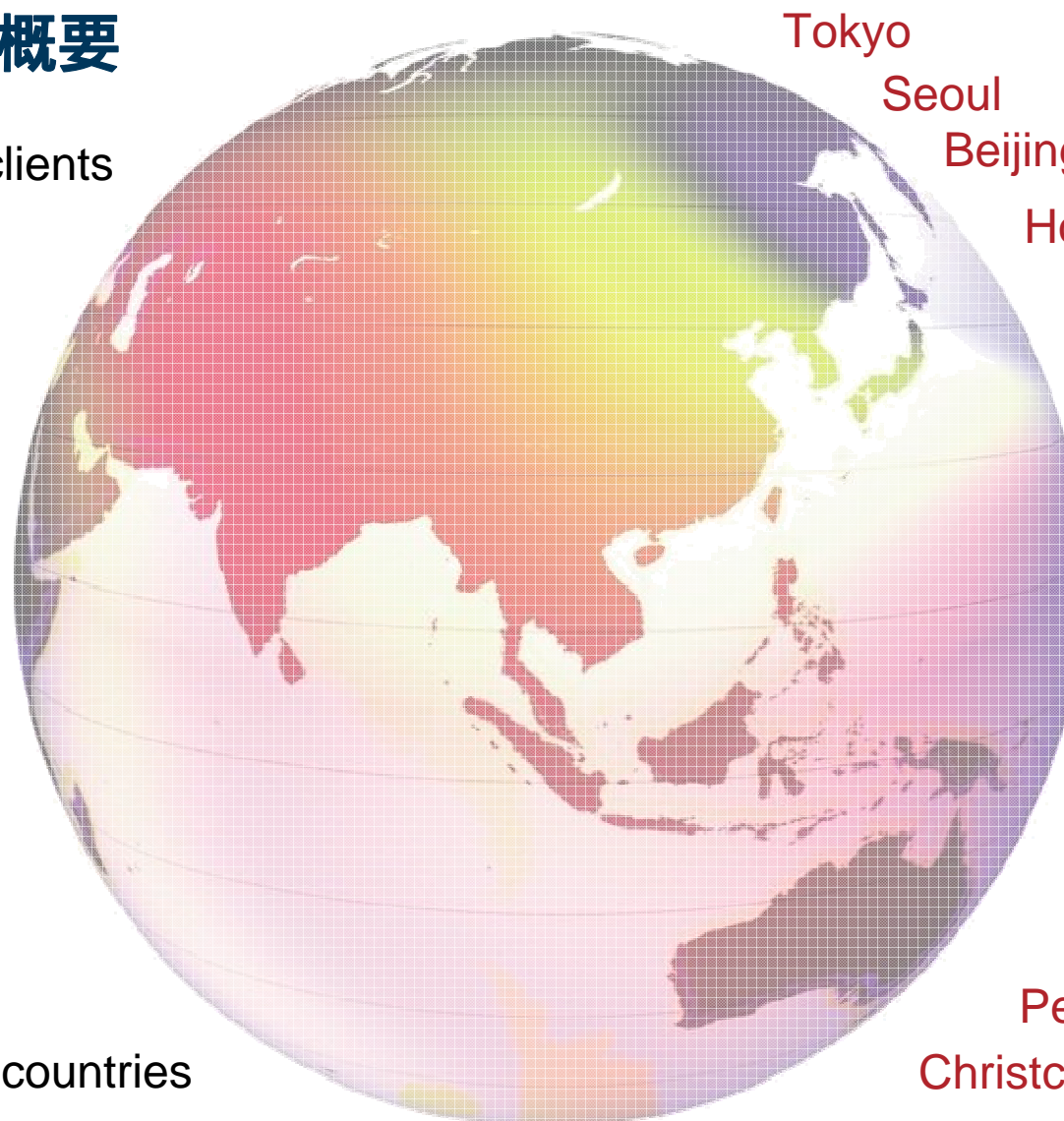
アジア地区概要

400+ clients

1,000+ people

14 offices

11 countries



Tokyo

Seoul

Beijing

Hong Kong

Bangalore

Pune

Taipei

Manila

Kuala Lumpur

Singapore

Sydney

Melbourne

Perth

Christchurch

China

- 6 clients
- 2 of the top 10 banks

India

- 7 clients

Thailand

- 8 clients
- The top bank

Malaysia

- > 20 clients
- 5 of the top 10 local banks

Singapore

- > 60 clients
- Top 3 banks
- The largest company

Australia

- > 120 clients
- Top 10 banks
- 19 of the largest companies

Japan

- > 100 clients
- 7 of the top 10 banks

Korea

- 20 clients
- 5 of the top 10 banks

Hong Kong

- > 50 clients
- 2 of the top 4 banks

Taiwan

- > 30 clients
- 2 of top 10 banks

Philippines

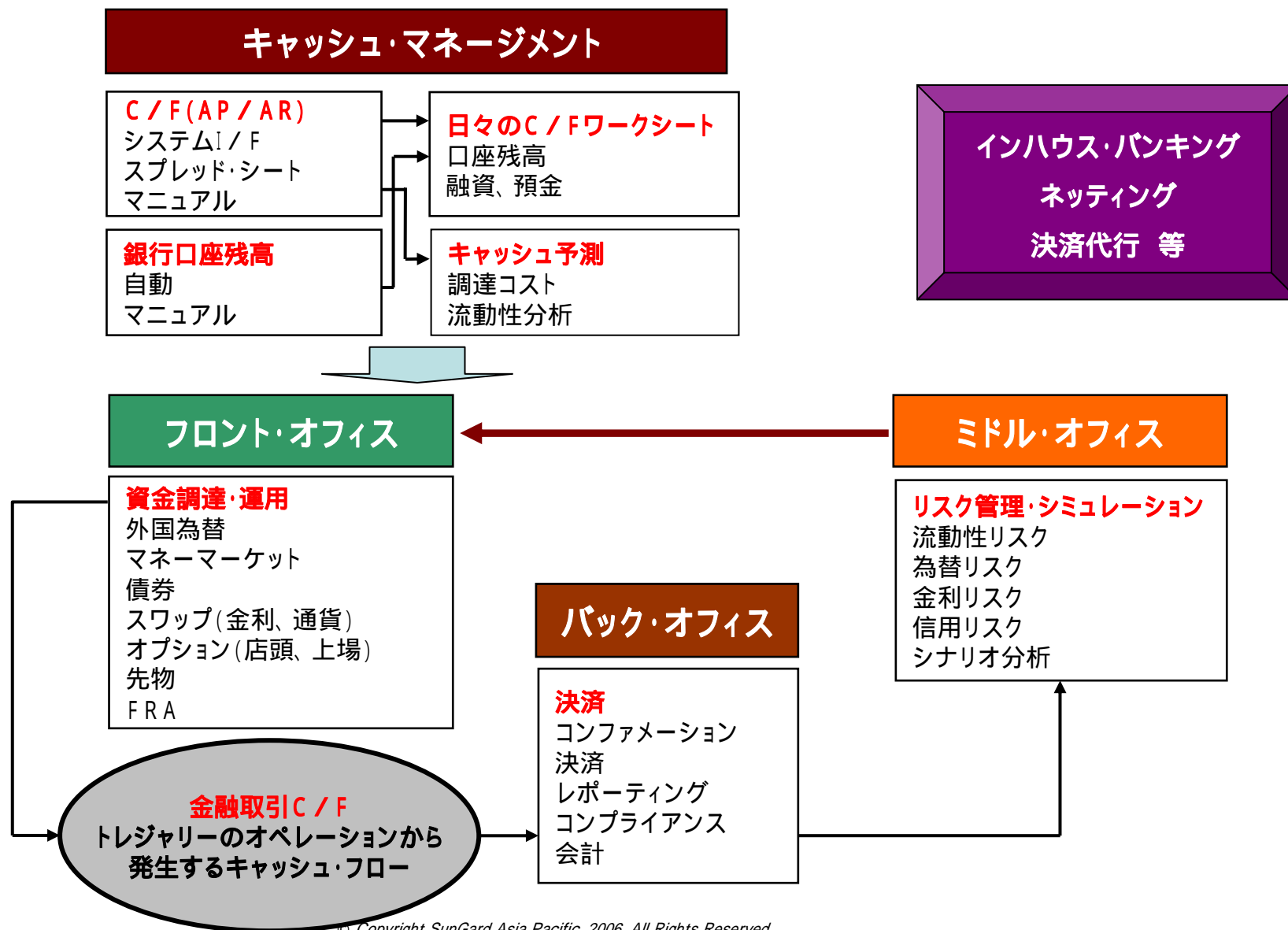
- 12 clients
- 6 of the top 8 banks

Indonesia

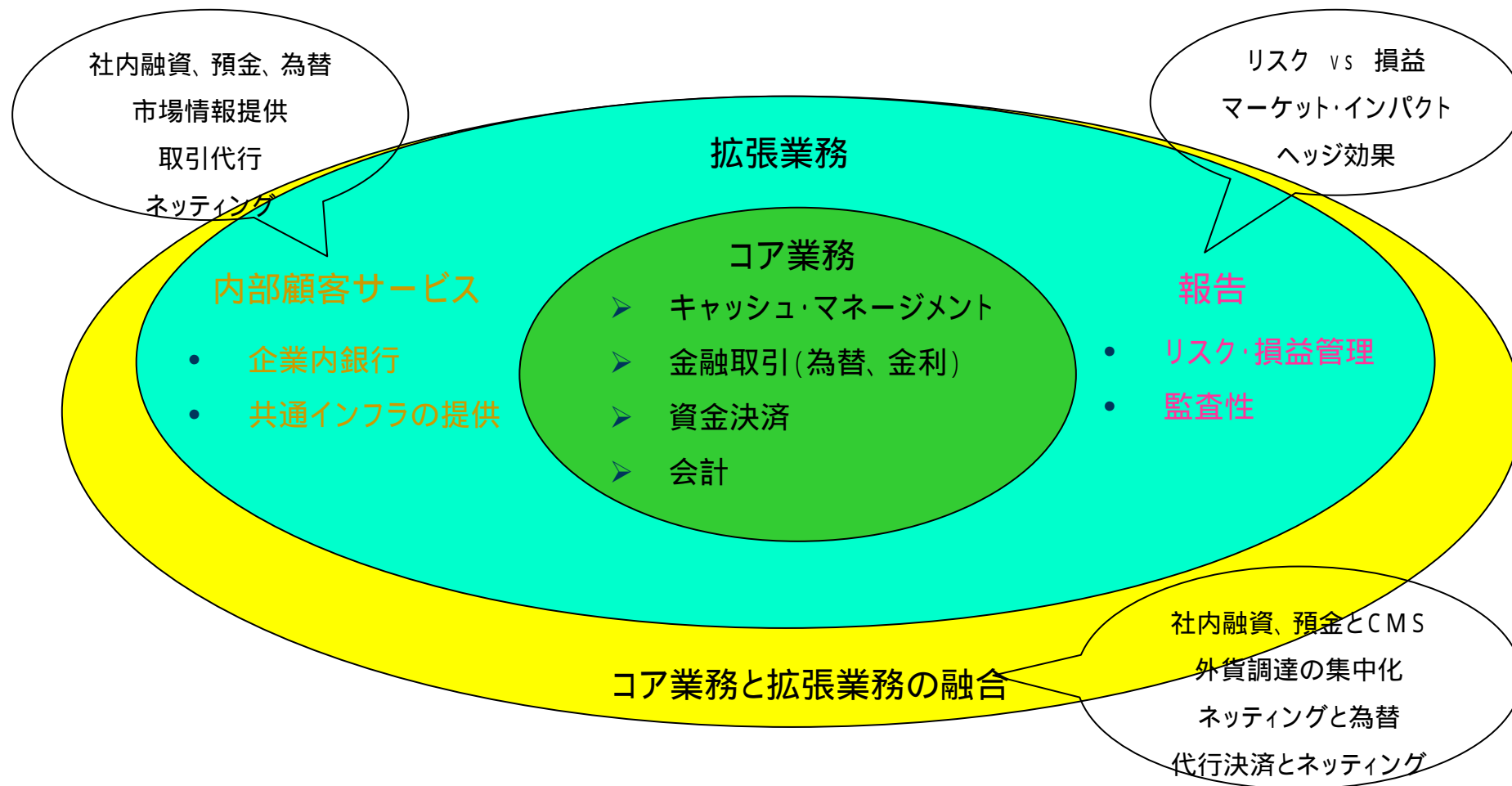
- 3 clients

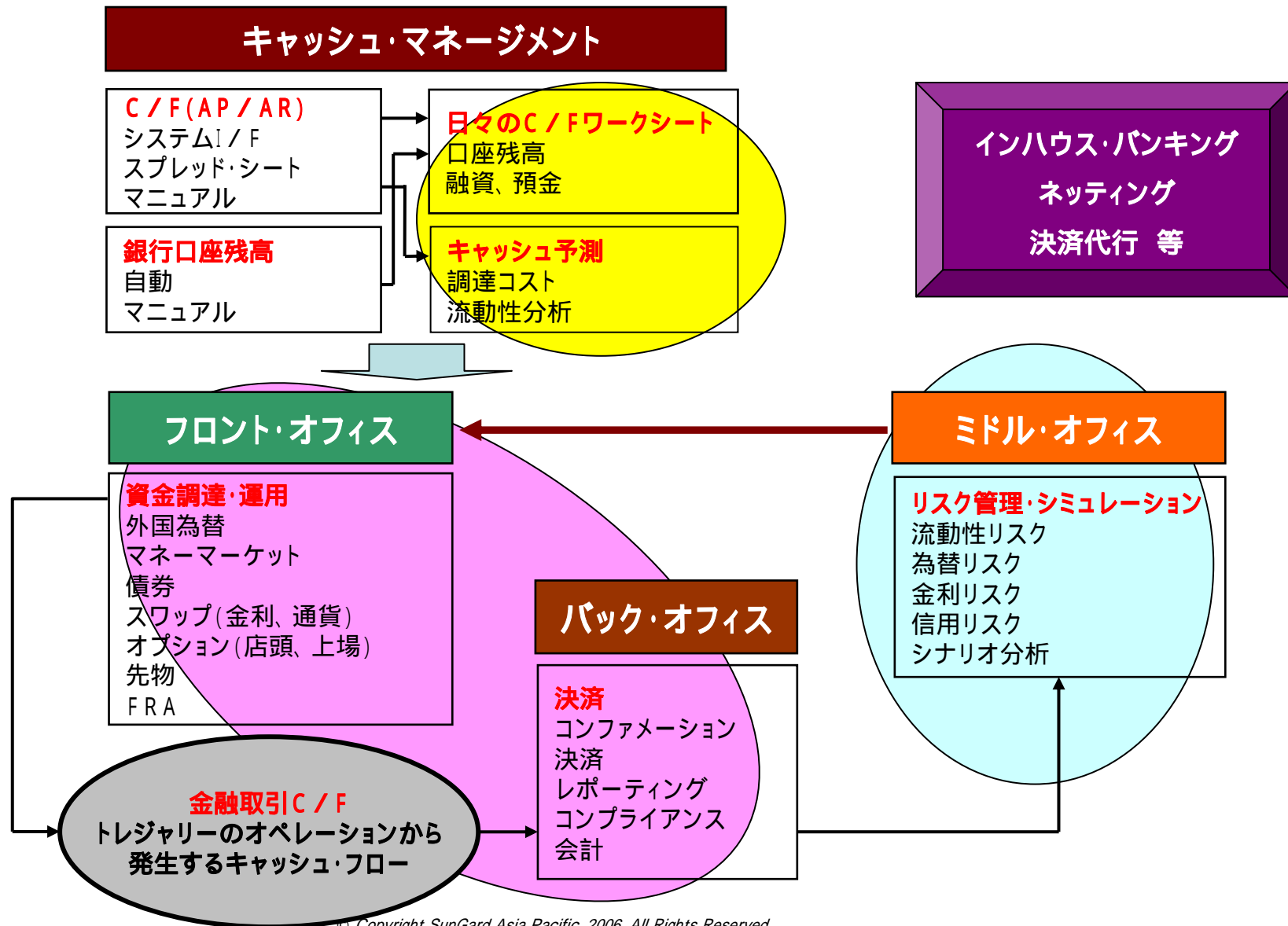
New Zealand

- > 15 clients
- The largest company

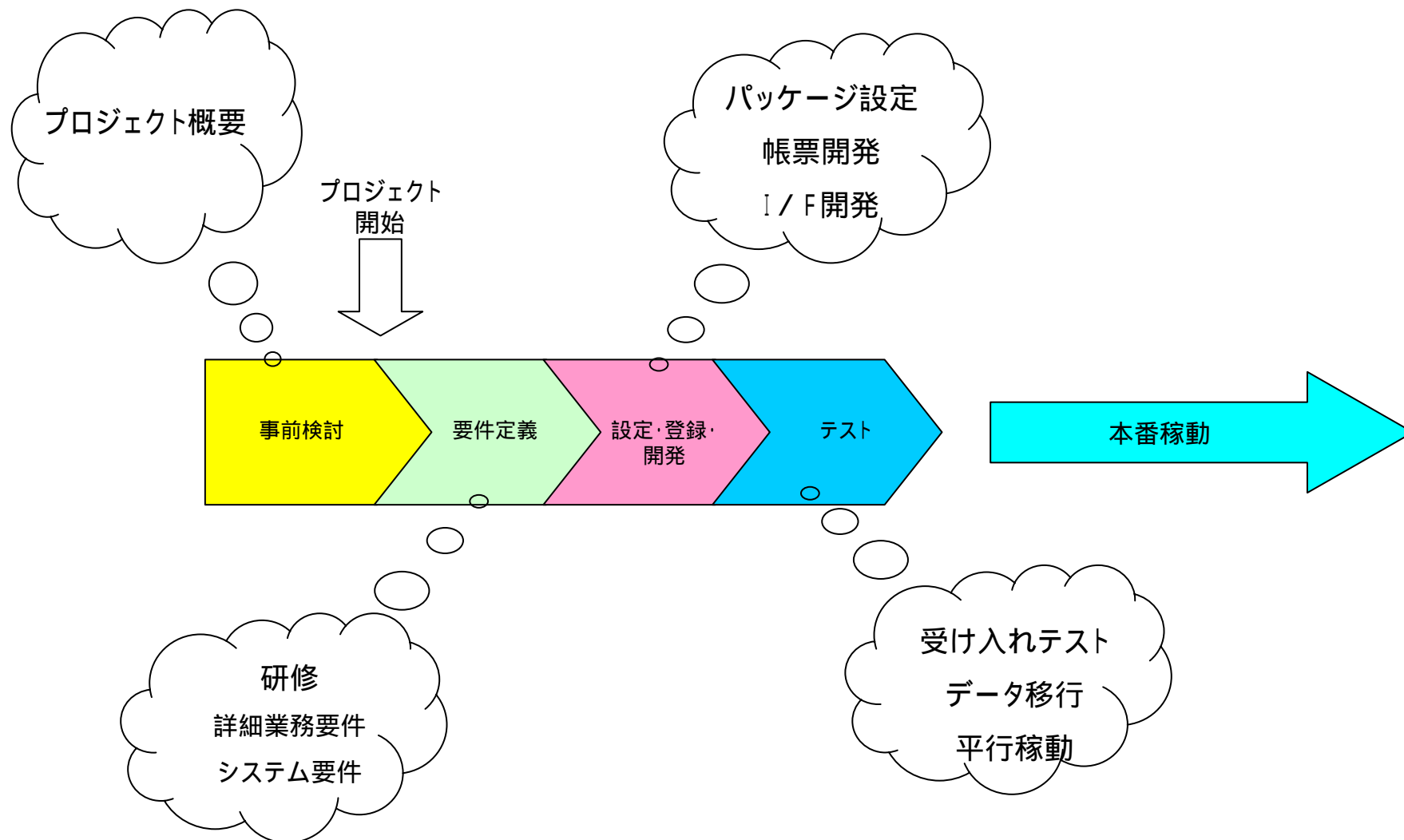


財務部の役割は、10年前のコア業務のみをカバーする段階から、リスク管理やコンプライアンス遵守の観点、自社(グループ会社)内でよりよいサービスを提供する観点、さらには、従来のコスト・センターとしてではなくプロフィット・センターとしての役割を演じるようになってきています。これに伴い、業務をサポートするシステムも拡張、進化することを求められています。



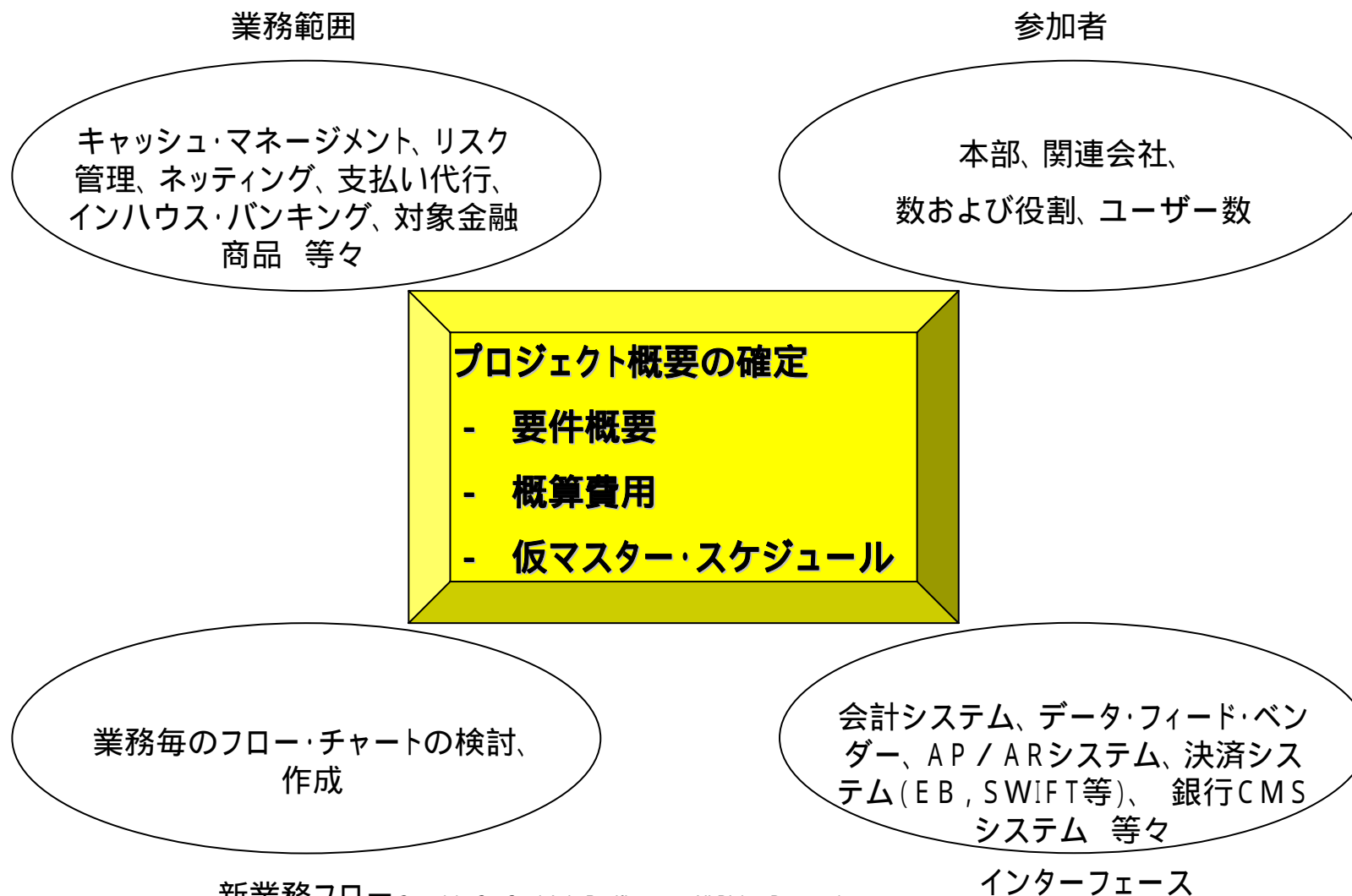


システム導入を進めるに当たり弊社のプロジェクトでは通常以下の手順を踏みます



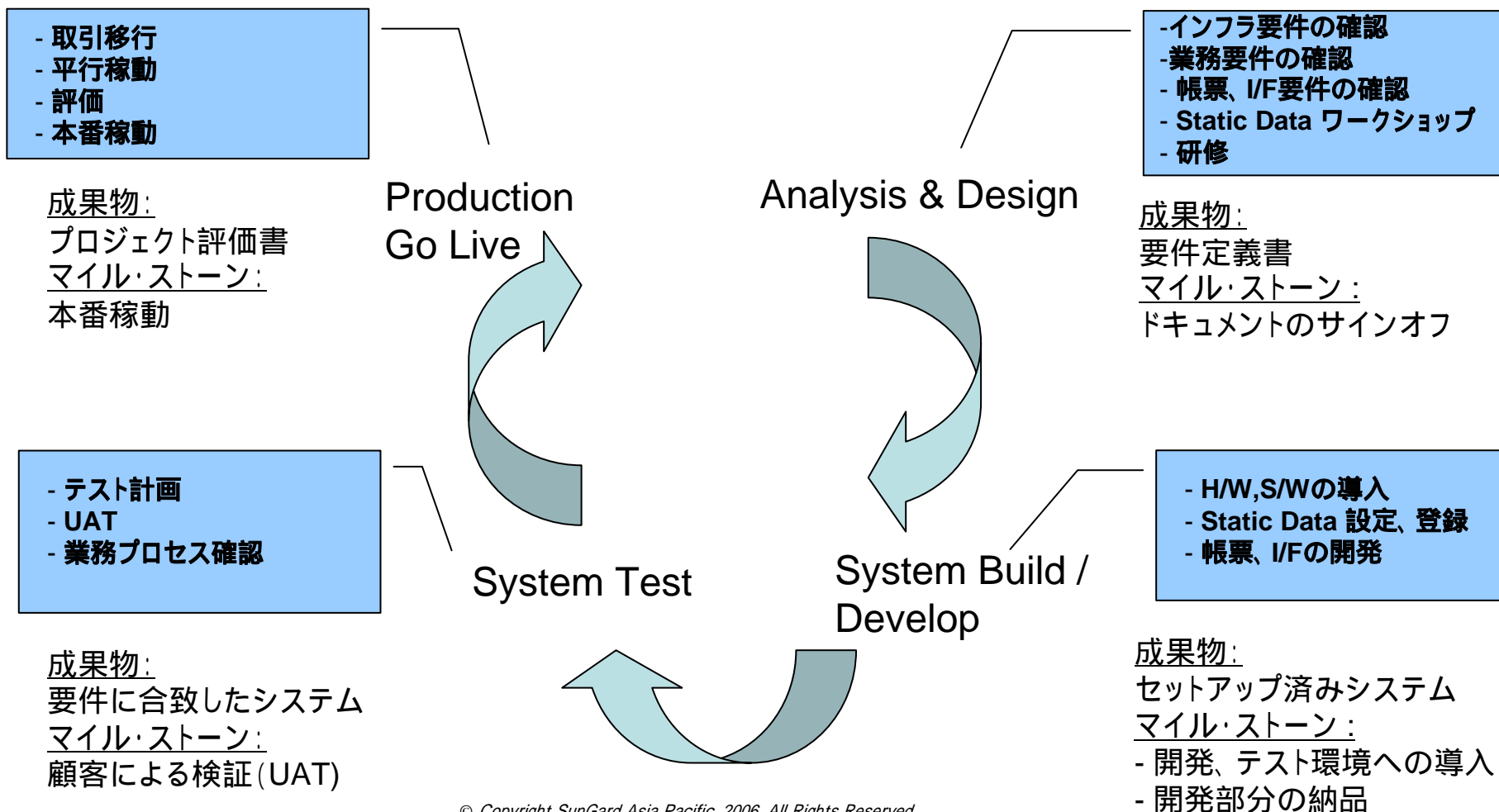
システム化の考え方 - 事前検討での課題

事前検討フェーズでは、通常、以下のような内容を検討し、プロジェクトの概要を確定させます。



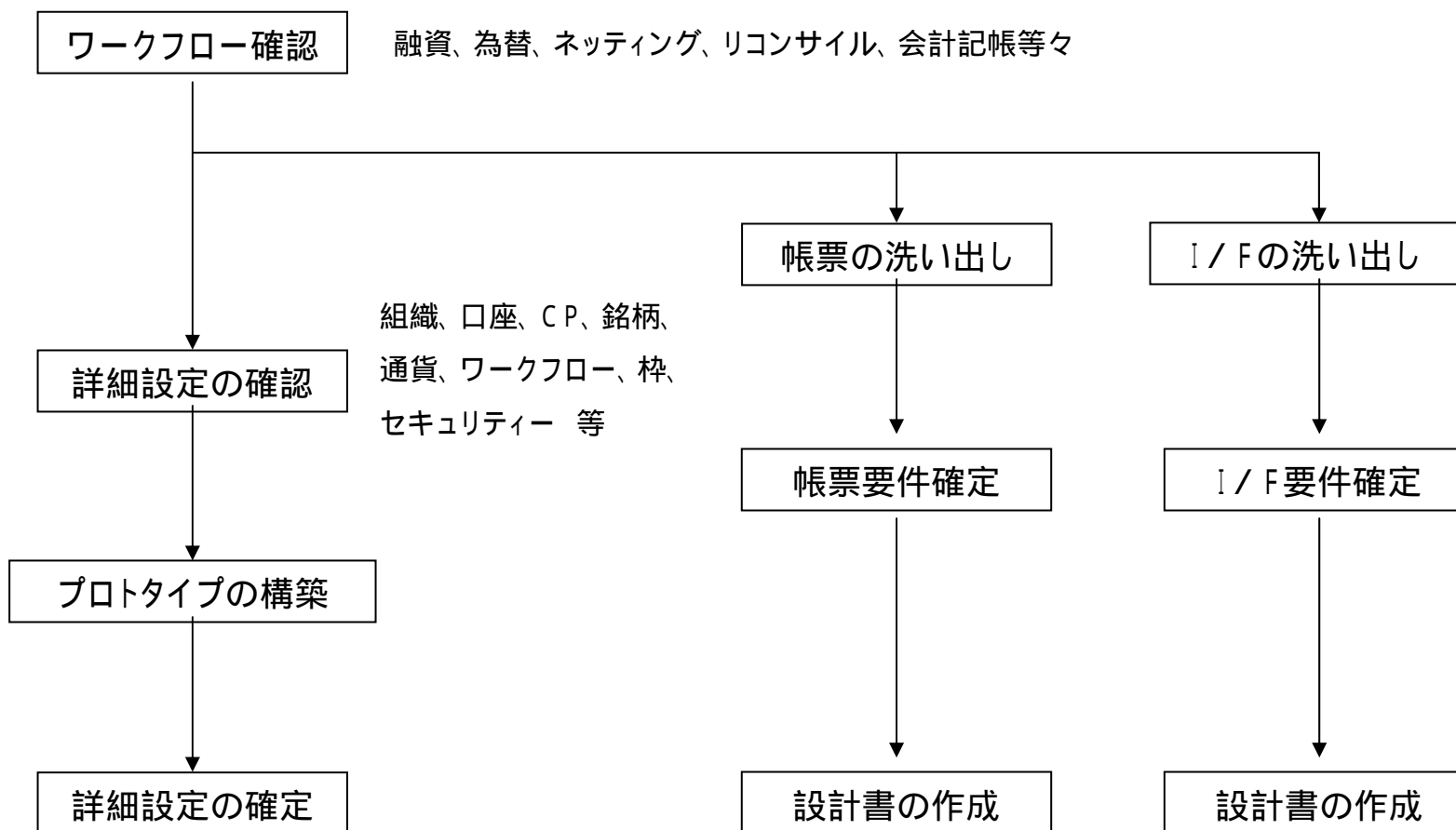
システム化の考え方 - プロジェクトのサイクル

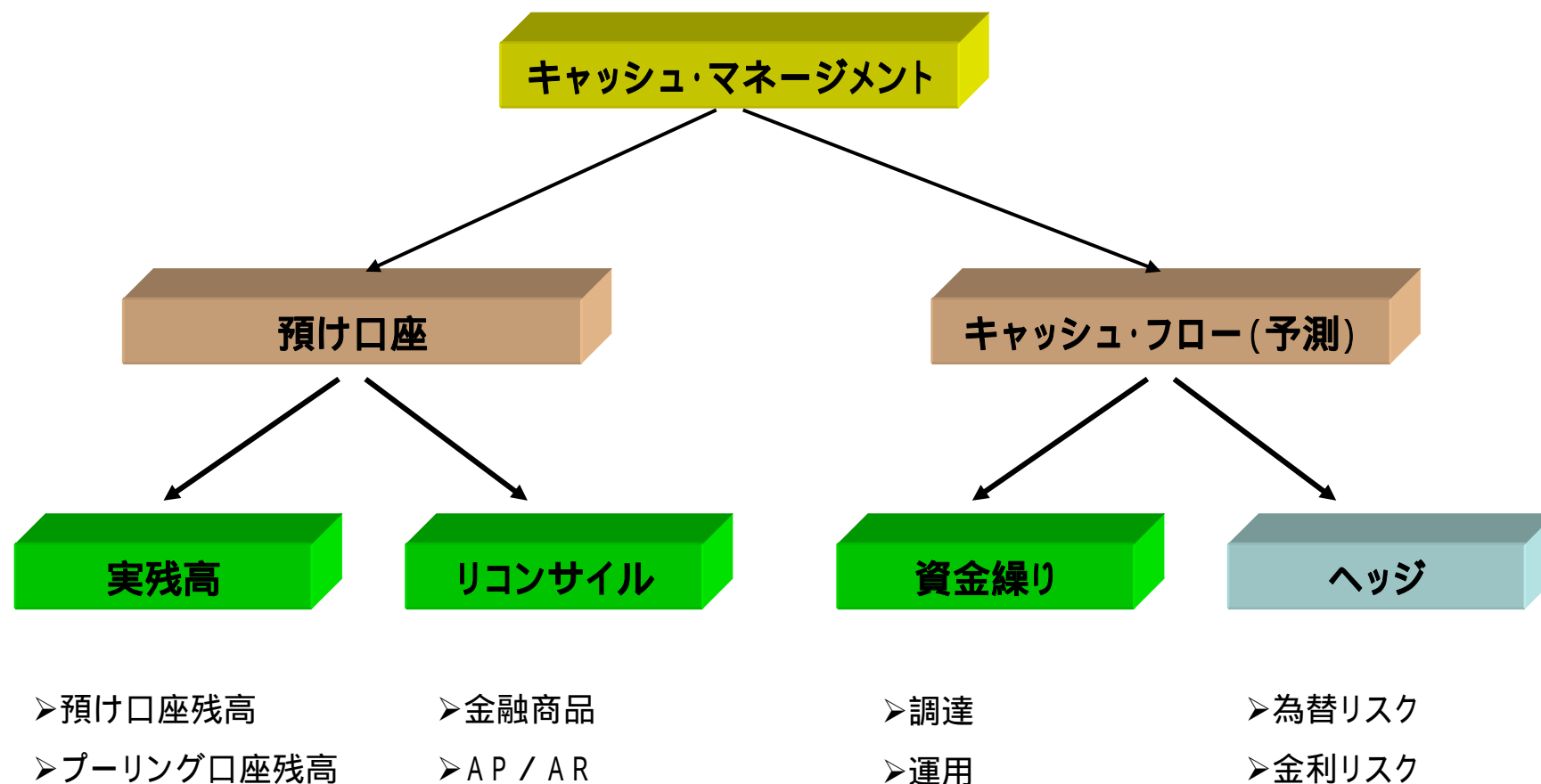
弊社のプロジェクトはパッケージ・ソリューションのため、所謂開発プロジェクトとは若干プロセスが異なり、以下のようになっています。

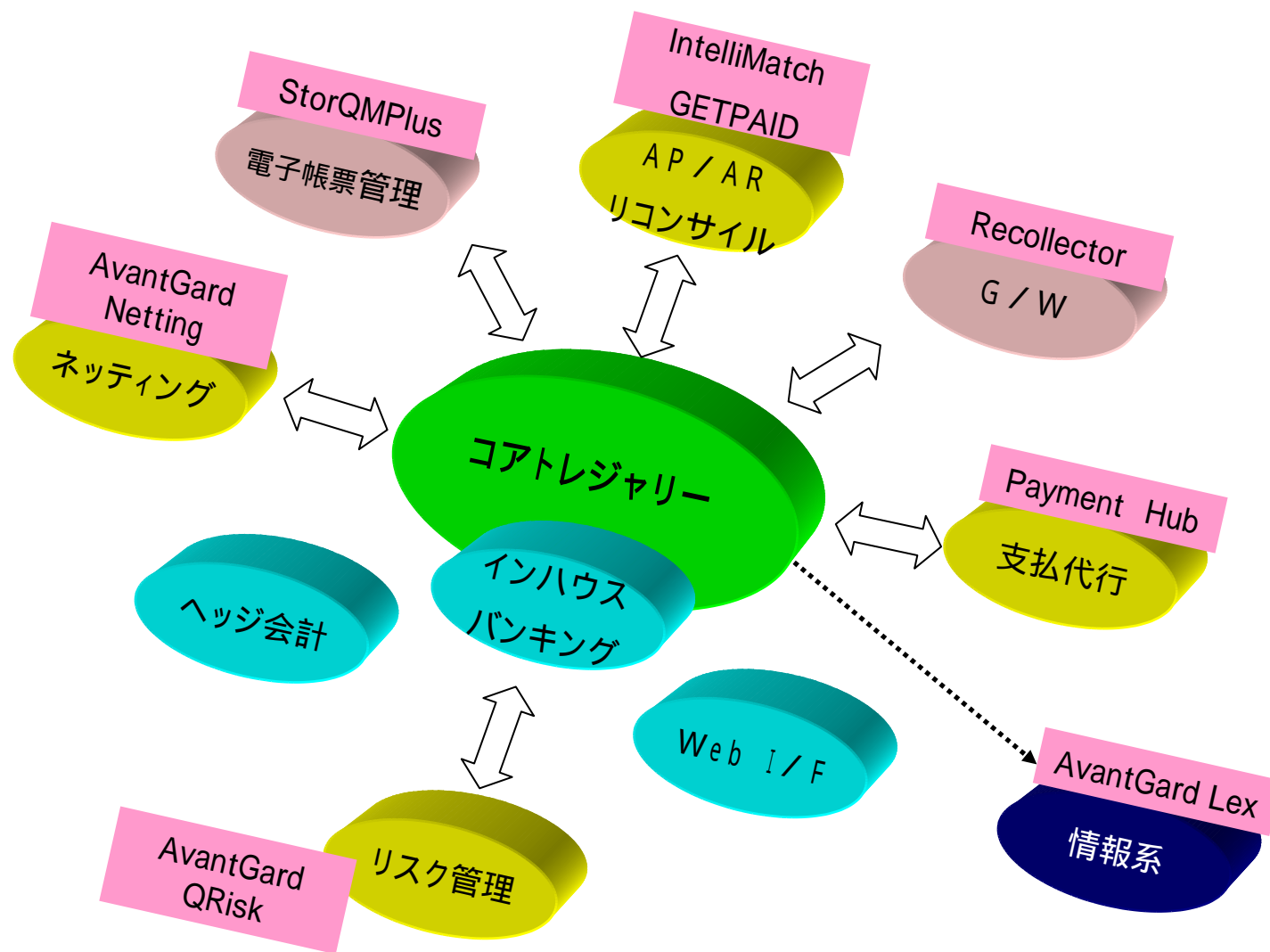


システム化の考え方 - 要件定義 (System Analysis and Design)

要件定義 (System Analysis and Design)







柳 洋二郎

ディレクター、トレジャリー・ソリューション

TEL : 03 - 3237 - 7769

FAX : 03 - 3237 - 9872

Email : sgap.tok.sales@sungard.com